

Acquisition de la société Cernum spécialisée dans l'environnement SAP

Alti double de taille en Belgique et prend un an d'avance sur son plan de développement 2006-2008

Le groupe Alti annonce aujourd'hui l'acquisition de la société belge Cernum, spécialisée dans le conseil et l'implémentation des solutions SAP pour les grands comptes.

Basée près de Bruxelles, Cernum a développé une forte expertise dans l'environnement SAP notamment autour de 3 domaines d'excellence à forte valeur ajoutée : SAP CRM, SAP Business Intelligence et NetWeaver. Au cœur de la convergence entre les technologies internet et SAP, ces compétences sont aujourd'hui fortement demandées par les clients d'Alti et les grands donneurs d'ordres.

Des performances financières haut de gamme, une acquisition immédiatement relative

Au cours de son exercice 2006-2007 clôturé au 31 mars, Cernum a réalisé un chiffre d'affaires de 8,8 M€ en croissance de 35 %, pour une marge opérationnelle nettement supérieure à 10 %. Cernum qui s'appuie aujourd'hui sur plus de 65 experts spécialisés, sera consolidée à compter du 1^{er} mai 2007.

Cette acquisition sera financée intégralement en numéraire, une première moitié payée à la signature et l'autre moitié versée sous forme de compléments de prix répartis sur les 2 prochains exercices.

Des ambitions de croissance partagées, une position de premier plan

Le management de Cernum continuera de mener la croissance de la société et sera directement impliqué dans la mise en œuvre des synergies commerciales sur l'ensemble du pôle international SAP (France, Belgique, Etats-Unis) ainsi qu'avec les autres pôles d'expertise du groupe.

Désormais doté d'une force de frappe de plus de 300 collaborateurs spécialisés dans l'environnement SAP, le groupe Alti prend place parmi les acteurs majeurs dans ce domaine en Europe, s'ouvrant ainsi un espace de croissance à très fort potentiel pour les années futures.

Doublement de la taille d'Alti en Belgique, un positionnement de spécialiste affirmé

Cette acquisition permet également à Alti de doubler de taille en Belgique en s'appuyant aujourd'hui sur plus de 130 collaborateurs. Le groupe atteint ainsi une taille critique, en renforçant de plus son positionnement de spécialiste sur des segments de marché ciblés et porteurs (ensemble de la suite SAP, Technologies Web, Business Intelligence,...).

Alti dispose désormais de tous les atouts pour développer en Belgique un pôle fort de croissance, avec l'objectif d'atteindre dès cet exercice une rentabilité équivalente à celle réalisée en France.

Un an d'avance sur son plan de développement 2006-2008

Avec cette opération, Alti conforte son avance sur son plan de développement et devrait dès l'exercice 2006-2007, réaliser un chiffre d'affaires proforma proche de 100M€, soit le niveau d'activité visé initialement en 2007-2008.

Grâce à l'accélération de sa croissance, Alti confirme son ambition de devenir rapidement un acteur majeur spécialisé sur des segments de marché très ciblés (SAP, Tertiaire financier, Business Intelligence, ...) en France, en Belgique et aux Etats-Unis.

Contacts

Alti : Laurence Safont au +33 (0)1 49 64 25 25,

Kaparcia Finance : Guillaume Le Floch au +33 (0)1 72 74 82 25

www.alti.com



alti

A propos d'Alti

Entreprise de conseil et d'ingénierie en systèmes d'information fondée en 1995, Alti compte plus de 800 collaborateurs et dispose d'implantations en France, en Belgique et aux USA. Alti réalise 84 % de son chiffre d'affaires en France, 16 % en Belgique et aux Etats-Unis. Le groupe a réalisé en 2005-2006 un chiffre d'affaires proforma de près de 74 M€ réparti à 41 % pour le pôle « Technologies » et 59 % pour le pôle « conseil », centre d'expertise différenciateur notamment autour des projets SAP et des solutions à forte valeur ajoutée pour le secteur Banque-Assurance.

Prochaine publication

Chiffre d'affaires semestriel 2006-2007 le 14 mai 2007 après bourse.

Résultats semestriels 2006-2007 le 29 mai 2007 après bourse.

ISIN FR0000074296
REUTERS ATIL.LN,
BLOOMBERG ALTI
Nombre d'actions : 2 245 710

09/05/07